**kris peeters**

minister-president van de vlaamse regering, vlaams minister van economie, buitenlands beleid, landbouw en plattelandsbeleid

**gecoördineerd antwoord**

op vraag nr. 299 van 5 februari 2013

van **lode vereeck**

1. We willen graag verwijzen naar de clusterwerking die PMV heeft ingevoerd voor haar afdeling Bedrijfsinvesteringen. In deze clusterbenadering heeft PMV de activiteiten van Groeimezzanine en FVI samengevoegd in de cluster Groeifinanciering. In realiteit blijkt immers dat de meeste groeiprojecten van Vlaamse kmo’s ook een buitenlandse component hebben, zoals het opzetten van agenturen of overnames in het buitenland. Omwille van eventuele hogere investeringsbedragen, alsook van de meest aangewezen financieringsstructuur, worden dergelijke dossiers soms gefinancierd vanuit Groeimezzanine en niet vanuit het FVI, en dit ondanks het internationale karakter van de projecten. Onderstaande antwoorden geven dus geen volledig beeld van de ondersteuning van buitenlandse projecten van Vlaamse kmo’s door PMV Bedrijfsinvesteringen.

1a. Er werden bij het FVI 13 dossiers aangemeld in 2011 en 11 in 2012. Bij de cluster Groeifinanciering werden 45 dossiers aangemeld in 2011 en 50 in 2012.

1b. 2011:

* positieve beslissingen voor nieuwe investeringen: 2.317.735 euro (3 dossiers);
* positieve beslissingen voor vervolginvesteringen: /;
* volstorting nieuwe investeringen: 1.890.068 euro;
* volstorting vervolginvesteringen: /;
* uitbetalingen bijkomende schijven: /.

2012:

* positieve beslissingen voor nieuwe investeringen: 3.750.004 euro (4 dossiers waarvan 3 in finale contractfase);
* positieve beslissingen voor vervolginvesteringen: 1.154.720 euro (3 dossiers waarvan 1 in finale contractfase);
* volstorting nieuwe investeringen: 750.004 euro;
* volstorting vervolginvesteringen: 488.053 euro;
* uitbetalingen bijkomende schijven: 334.614 euro.

1c. De meest voorkomende redenen waarom een aanvraag uiteindelijk niet leidt tot een positieve investeringsbeslissing zijn de volgende:

* te hoog risicoprofiel van het buitenlandse project of van de Vlaamse kmo;
* geen toegevoegde waarde van het project voor Vlaanderen;
* onvoldoende voorbereiding van het project en het businessplan;
* projecten worden uiteindelijk niet uitgevoerd (o.m. door de impact van de crisis of door onvoldoende interesse vanwege andere investeerders);
* er worden andere financieringsbronnen dan het FVI gevonden voor het project;
* onvoldoende inbreng van eigen middelen door de Vlaamse moederonderneming.

1d. 2011 positieve beslissingen:

* kapitaal: 6.666.667 euro: financiering overname in de Verenigde Staten;
* lening: 1.000.000 euro: financiering activiteiten in Afrika;
* lening: 651.068 euro: financiering internationale productlancering.

2012 positieve beslissingen:

* kapitaal: 750.004 euro: start-up in de Verenigde Staten;
* kapitaal: 1.000.000 euro: start-up in de Verenigde Staten;
* lening: 1.000.000 euro: financiering van groei in Roemenië;
* kapitaal (vervolginvestering): 154.711 euro: financiering internationale groei;
* kapitaal + lening (vervolginvestering): 500.009 euro: financiering activiteiten Verenigde Staten en Turkije;
* kapitaal + lening (vervolginvestering): 500.000 euro: financiering activiteiten Verenigde Staten en Midden-Oosten;
* converteerbare lening: 1.000.000: commercialisatie nieuwe producten in de Verenigde Staten, China en Latijns-Amerika.

1e. Voorlopige stand van zaken voor 2013:

* voorlopig zijn er 3 nieuwe projecten aangemeld in 2013, specifiek voor het FVI. Er zijn nog geen positieve investeringsbeslissingen genomen;
* voor groeifinanciering in het algemeen zijn in 2013 11 dossiers aangemeld.
1. Eerst en vooral is hier een correctie aan de orde: eind 2010 had het FVI geen 16 maar wel 10 investeringsprojecten in portfolio.

2a. Begin 2013 heeft het FVI in totaal in 14 dossiers geïnvesteerd. Daarbovenop zijn er nog 4 dossiers die zich in de finale contractfase bevinden. De totale cumulatieve “cash” investeringen bedragen 13.876.078 euro. Het totaal van toegekende investeringen (inclusief de 4 dossiers in finale contractfase) bedraagt 17.376.078 euro.

2b. Achtergestelde lening: 7.798.238 euro;

Kapitaal: 6.077.840 euro.

2c. In 3 dossiers werden vervolginvesteringen doorgevoerd. Hiervan bevindt 1 dossier zich momenteel nog in de finale contractfase.

2d. Voor een overzicht van de FVI-portefeuille wordt verwezen naar de website van PMV (zie meer bepaald <http://www.pmv.eu/nl/portfolio?page=2&type=471789&subtype=543643&char=#result>). Hierbij moet worden opgemerkt dat sommige portefeuillebedrijven van het FVI terug te vinden zijn onder andere PMV-financieringsinstrumenten omdat een belangrijk gedeelte van de financiering van hun projecten uit die andere PMV-instrumenten kwam. Het geïnvesteerde bedrag per project kan omwille van confidentialiteitsverbintenissen niet worden meegedeeld. Voor een overzicht van recente investeringen wordt verwezen naar het antwoord op deelvraag 1d.

2e. Interesten 2011: 237.782 euro;

Interesten 2012: 353.578 euro.

Er werden geen dividenden ontvangen.

1. Specifiek voor het FVI worden er momenteel 4 projecten bestudeerd, plus 4 projecten die in finale contractfase zitten. Het totale gevraagde investeringsbedrag in de projecten die momenteel bestudeerd worden, bedraagt 3,9 miljoen euro. Voor groeifinanciering in het algemeen worden momenteel 30 dossiers bestudeerd.

4a. Werkingskosten 2011:

Diensten en diverse goederen

Gebouw, kantoor en ICT 39.790 euro

Vergoedingen, erelonen 56.723 euro

Vervoer en verplaatsingen binnen- en buitenland 18.812 euro

Publiciteit, evenementen, representatie 9.564 euro

Studie en opleiding 833 euro

Personeelskosten 127.251 euro

Andere bedrijfskosten (niet aftrekbare BTW) 3.833 euro

**TOTAAL KOSTEN 257.140 euro**

Werkingskosten januari – juni 2012 (H1 2012)

Diensten en diverse goederen

Gebouw, kantoor en ICT 14.488 euro

Vergoedingen, erelonen 31.442 euro

Vervoer en verplaatsingen binnen- en buitenland 5.323 euro

Publiciteit, evenementen, representatie 7.588 euro

Studie en opleiding 700 euro

Personeelskosten 55.438 euro

Andere bedrijfskosten (niet aftrekbare BTW) 3.708 euro

**TOTAAL KOSTEN 118.687 euro**

4b. Gedurende 2012 waren er 2,5 VTE tewerkgesteld als investeringsmanager in de cluster groeifinanciering. Begin 2013 werd dit, gezien de groei van het aantal dossiers, uitgebreid tot 3 VTE. De investeringsmanagers verdelen hun tijd tussen projecten die meer voor Groeimezzanine in aanmerking komen en projecten die eerder via het FVI gefinancierd kunnen worden, en dit in functie van de aard en de structuur van de aangemelde dossiers. Daarnaast stelt PMV vanuit haar ondersteunende diensten (juridisch, boekhouding, management) nog 0,9 VTE ter beschikking van de cluster groeifinanciering.

5a. Wanneer we rekening houden met geïnvesteerde middelen en goedgekeurde investeringen evenals met terugbetaalde en afgeschreven investeringen, dan blijft er binnen het FVI nog 9,1 miljoen euro aan middelen over voor bijkomende investeringen. Bovendien ontving het fonds reeds 1,1 miljoen euro aan interesten.

5b. De investeringsmanagers mikken op jaarlijkse investeringen tussen de 2 miljoen en de 5 miljoen euro, afhankelijk van de economische context voor de Vlaamse kmo’s.

5c. In het economische klimaat van de voorbije jaren, gekenmerkt door een aanhoudende economische en financiële crisis, merken we dat Vlaamse kmo’s ervoor terugschrikken om – vaak meer risicovolle – buitenlandse projecten aan te vatten. Dit verklaart voor een groot deel het beperkt aantal nieuw aangemelde dossiers specifiek voor het FVI. Eenzelfde trend kunnen we vaststellen bij de partner van het FVI op federaal vlak, de Belgische Maatschappij voor Internationale Investeringen (BMI). Langs de andere kant is, dankzij de meer intense interactie tussen de verschillende financieringsinstrumenten van PMV, het FVI er toch in geslaagd om elk jaar een aantal interessante projecten te financieren.

De verwachting is dat, vooral via de positieve wisselwerking met het financieringsinstrument Groeimezzanine van PMV en in combinatie met een verbetering van de economische conjunctuur, in de toekomst het investeringsritme opnieuw zal verhogen. Een sterke indicatie hiervan zijn de 4 dossiers die momenteel in finale contractfase zitten, voor een totaal investeringsbedrag van 3,5 miljoen euro.

6a. De communicatie-inspanningen werden de voorbije jaren doorgezet. Zo is PMV onder meer al enkele jaren sponsor van de Leeuw van de Export, de jaarlijkse prijs van het FIT voor de meest succesvolle Vlaamse kmo’s in het buitenland, met tal van netwerkingsopportuniteiten met ondernemingen die tot de doelgroep van het FVI behoren en met een versterking van de samenwerking met het FIT tot gevolg.

Daarnaast is er een intensieve samenwerking met de Belgische Maatschappij voor Internationale Investeringen (BMI-SBI), waarbij steeds gestreefd wordt naar cofinanciering van belangrijke projecten.

6b. Gezien de veelheid van financieringsinstrumenten die PMV tot haar beschikking heeft, streeft zij ernaar om vooral te communiceren vanuit PMV, eerder dan vanuit de diverse financieringsinstrumenten. Het is immers juist die diversiteit aan instrumenten die PMV toelaat om voor vele Vlaamse kmo’s met een goed team en een sterk plan een financieringsoplossing op maat uit te werken, waarbij dus ook een investering vanuit het FVI kan behoren. PMV streeft dus minder naar het verruimen van de naamsbekendheid van haar verschillende instrumenten dan naar het vergroten van de bekendheid van PMV als verschaffer van financieringsoplossingen op maat. Dit zal toelaten om zoveel mogelijk interessante Vlaamse kmo’s de weg naar PMV – en dus ook naar het FVI – te laten vinden.

6c. Ik zie op dit moment geen onmiddellijke bijsturingen die nodig zouden zijn m.b.t. de communicatie van het FVI. Ik wens wel te benadrukken dat de ondernomen communicatie- en samenwerkingsacties dienen verdergezet te worden, bv ook in het kader van het Gazellebeleid.

6d. Zoals hierboven uiteengezet, focust het communicatiebeleid van PMV in hoofdzaak op PMV zelf en minder op de verschillende financieringsinstrumenten, teneinde de efficiëntie en doeltreffendheid van de communicatie te optimaliseren. Een deel van de communicatie-inspanningen die het FVI ten goede komen, wordt dus niet specifiek opgenomen in het communicatiebudget van het FVI maar wordt verdeeld met de andere algemene kosten van de PMV-groep of van de business unit Bedrijfsinvesteringen over de diverse instrumenten en afdelingen van PMV, waaronder het FVI.

Wat specifieke kosten voor publiciteit, onthaal en representatie van het FVI betreft: deze bedroegen in 2010 en 2011 respectievelijk 1.264,07 euro en 9.564,09 euro. In de eerste jaarhelft van 2012 bedroegen deze kosten 7.588 euro.

7a. Zoals hierboven reeds uiteengezet, heeft deze clusterwerking een positief effect. Het laat ten eerste toe om binnen PMV de verschillende investeringsmanagers op een efficiëntere wijze in te zetten. Het clusteren van activiteiten bevordert ook de stroomlijning van de communicatie naar ondernemingen (die potentiële klanten zijn) en naar adviseurs (die potentiële klanten kunnen aanbrengen). In het verleden werd immers teveel te aandacht gevestigd op de verschillende producten en fondsen van PMV waardoor potentiële klanten soms door de bomen het bos niet meer zagen.

7b. Gezien de positieve effecten van het clusteren van bepaalde activiteiten binnen PMV Bedrijfsinvesteringen zijn er geen redenen om eventuele bijsturingen hiervan te suggereren.

1. Gezien de positieve evoluties die hierboven geschetst werden, kan de werking van het FVI als positief beoordeeld worden, en dit ondanks de uitdagende economische context van de laatste jaren. De enige suggestie is bijgevolg om de clusterwerking verder te zetten evenals de samenwerking met de ander PMV-instrumenten teneinde de synergiën te optimaliseren.
2. De samenwerkingsovereenkomst tussen PMV en het FIT leidt ertoe dat er regelmatig overleg- of communicatiemomenten plaatsvinden tussen beide organisaties. Ook neemt PMV, zoals reeds vermeld in het antwoord op deelvraag 6a, jaarlijks deel aan de sponsoring van De Leeuw van de Export. Dit is een evenement dat FIT organiseert en dat veelvuldige netwerkmogelijkheden biedt aan PMV met ondernemingen die voor financiering via het FVI in aanmerking zouden kunnen komen.

FIT geeft aan PMV ook contacten door van zowel buitenlandse investeerders die in België willen investeren als Vlaamse ondernemingen die in het buitenland projecten willen opzetten.

Als gevolg hiervan heeft PMV in de voorbije jaren, onder meer via haar instrumenten Gigarant en Groeimezzanine, waarborgen en achtergestelde leningen verstrekt die buitenlandse investeerders over de streep getrokken hebben om in Vlaanderen te investeren.

De dossiers waarin het FVI investeert, zijn dikwijls ook bedrijven waarmee FIT een goede relatie heeft. Deze dossiers kunnen echter ook via andere wegen bij het FVI ingediend worden (bvb. via externe adviseurs). Hierover zijn echter geen specifieke cijfers beschikbaar.