

SCHRIFTELIJKE VRAAG

nr. 179
van **AN CHRISTIAENS**
datum: 14 januari 2019

aan **PHILIPPE MUYTERS**
VLAAMS MINISTER VAN WERK, ECONOMIE, INNOVATIE EN SPORT

Gevolgen brexit - Ondersteuning van bedrijven

De brexit nadert al dan niet, wat mogelijk - afhankelijk van tal van voorwaarden - wel of geen nadelen zal teweegbrengen bij vele ondernemingen in Vlaanderen.

Het is duidelijk: er is nog veel onduidelijkheid over waar we de komende maanden naartoe bewegen. Maar in de week dat deze schriftelijke vraag werd opgesteld, zou het Britse parlement zich over de deal met de Europese Unie buigen, en mogelijks wegstemmen. De cruciale brexitmaand maart zou dan wel eens uitgesteld kunnen worden.

Vlaanderen zou, als open economie en quasi buur van het Verenigd Koninkrijk, het meeste economische hinder ondervinden bij een brexit, zeker indien we een harde brexit tegemoetgaan.

Bedrijven weten niet hoe zich in de huidige onzekere situatie te gedragen, laat staan zich voor te bereiden op de toekomst.

Advies en ondersteuning bij verschillende scenario's, specifiek voor elke sector, kan alvast helpen.

1. Voorziet de minister nu reeds, of in de nabije toekomst, in nauwe ondersteuning van bedrijven die advies of marktstudies willen voor de toekomst van hun bedrijf en sector na de brexit?
2. Kan de kmo-portefeuille hiervoor aangesproken worden? Is er zicht op potentieel aanbod van advies en ondersteuning daar?
3. Zijn er nu al bedrijven die brexitadvies vragen via de kmo-portefeuille?
4. De kmo-groeisubsidie wordt gebruikt voor advies of aanwerving om een kantelmoment in de groei te genereren. Men krijgt externe steun om de groei te ondersteunen.

Omgekeerd, als men zich helemaal wil heroriënteren, weg van de Britse economie en meer gericht op een andere geografische markten (internationalisering, cfr. de kmo-groeisubsidie), kan deze groeisubsidie dan ook aangesproken worden, ondanks dat men dan niet de zogenaamde en nodige knik in de positieve groeicurve zal kunnen zien of voorspellen?

ANTWOORD

op vraag nr. 179 van 14 januari 2019

van **AN CHRISTIAENS**

1. Met de kmo-portefeuille en de kmo-groeisubsidie is het vandaag al mogelijk om opleidingen en adviezen in te winnen naar aanleiding van de Brexit.

Met de kmo-portefeuille kunnen kmo's in Vlaanderen kennis aankopen bij geregistreerde externe dienstverleners in de vorm van een opleiding of een advies. In het kader van de Brexit kan een kmo bijvoorbeeld advies inwinnen rond een nieuwe afzetmarkt of een opleiding volgen over het vervullen van douaneformaliteiten.

In het kader van de Brexit richt de kmo-groeisubsidie zich tot bedrijven die zich willen heroriënteren en nieuwe markten willen aanboren naast het VK. De focus ligt hier op steun voor strategisch advies dat kan ingewonnen worden via een externe adviseur of voor de aanwerving van een nieuwe medewerker die een strategische impact heeft op het bedrijf.

2. Zie antwoord vraag 1.
3. Het is niet evident om te rapporteren over een Brexit-advies bij de kmo-portefeuille aangezien de steuntoekenning automatisch gebeurt. In 2018 werd er subsidie gegeven voor 33 opleidingsprojecten waar het woord 'Brexit' expliciet was opgenomen in de titel van de opleiding of het seminarie. Maar het spreekt voor zich dat het aantal opleidingen vermoedelijk hoger zal liggen.
4. Zoals vermeld in het antwoord op vraag 1 kan de kmo-groeisubsidie inderdaad aangesproken worden door bedrijven die zich willen heroriënteren naar een andere geografische markt, weg van het VK. Bij de kmo-groeisubsidie hebben al 2 bedrijven subsidie gevraagd voor een dergelijke heroriëntering naar aanleiding van de eventuele Brexit.