

SCHRIFTELIJKE VRAAG

nr. 530
van **ROBRECHT BOTHUYNE**
datum: 4 mei 2018

aan **PHILIPPE MUYTERS**
VLAAMS MINISTER VAN WERK, ECONOMIE, INNOVATIE EN SPORT

Structurele partners - Werkingsmiddelen

Het Agentschap Ondernemen werkt samen met structurele partners om het (ondernemerschaps)beleid uit te werken. Die partners zorgen voor de doorstroom van informatie, sensibilisering, opleidingsmogelijkheden, netwerking en het zoeken naar nieuwe mogelijkheden ter ondersteuning van bedrijven.

Structurele partners zoals Dyzo, Innotek, BAN Vlaanderen, ... werken zo mee aan de groei van ondernemingen in Vlaanderen.

1. Hoeveel subsidies kregen de verschillende structurele partners in 2018? Graag totaal bedrag (toegekend bedrag) en opdeling per structurele partner.
2. Wat wordt, voor elk van deze structurele partners, begroot voor het werkingsjaar 2019?
3. De middelen zijn gekoppeld aan voorwaarden. Vanaf 2015-2016 via een outputgerichte financiering. De outputs dient men te kunnen controleren.
Op welke manier doet men dit? Wat indien men zich niet aan deze voorwaarden kan houden?
4. Met welke structurele partners werden meerjarige engagementen aangegaan? Graag een overzicht voor 2018 met opdeling van de duurtijd en het bedrag van het engagement per partner.
5. Op welke manier ziet de minister deze meerjarige engagementen evolueren?
6. Ziet de minister een mogelijkheid om de structurele partnerschappen verder uit te bouwen? Zo neen, waarom niet? Zo ja, in welke mate, met welk budget en met welke planning?

ANTWOORD

op vraag nr. 530 van 4 mei 2018

van **ROBRECHT BOTHUYNE**

1. Hierbij gaat het overzicht van de subsidiebedragen in 2018:

Structurele partner	Bedrag in euro
Vlaamse Jonge Ondernemingen (Vlajo) incl. MyMachine	1.420.000*
Stichting Onderwijs en Ondernemen	440.000*
BAN Vlaanderen	308.000
Sociale Innovatiefabriek	ca. 425.000**
Dyzo	585.000*
Hefboom	260.000*
Microstart	250.000*
Jongerencoöperatieve Haven	75.000
<i>Totaalbedrag:</i>	3.763.000

* Dit bedrag is voorzien in de budgetten ondernemerschap maar nog niet formeel toegekend op moment van het opstellen van dit antwoord. De dossiers moeten nog via de Vlaamse Regering of via ministerieel besluit vastgelegd worden.

** Voor de Sociale Innovatiefabriek werd eind 2016 het volledige steunbedrag tot eind 2019 vastgelegd. Dit komt neer op jaarlijks ca. 400.000 euro per jaar. De bedragen worden uitbetaald volgens het behalen van een aantal indicatoren (die niet allemaal gebonden zijn aan een kalenderjaar) waardoor de subsidie jaarlijks kan verschillen.

2. Hierbij de begroting voor 2019. Het gaat hier telkens over maximale bedragen, de effectieve bedragen moeten nog bepaald worden op basis van de gesprekken over het jaarprogramma met de dienstverlener zelf. Er wordt, voor zover er nog geen bedragen werden vooropgesteld, uitgegaan van constant beleid.

Structurele partner	Bedrag in euro
Vlaamse Jonge Ondernemingen (Vlajo) incl. MyMachine	1.470.000
Stichting Onderwijs en Ondernemen	440.000
BAN Vlaanderen	Te bepalen*
Sociale Innovatiefabriek	ca. 425.000
Dyzo	585.000
Hefboom	260.000
Microstart	250.000
Jongerencoöperatieve Haven	75.000
<i>Totaal</i>	3.505.000

* Dit bedrag moet nog bepaald worden. Voor BAN Vlaanderen wordt in het najaar van 2018 de volgende financieringsperiode (2019-2022) besproken en zal ook het jaarlijks bedrag bepaald worden.

3. Met elke structurele partner is de financiering afgesproken. De voorwaarden verschillen van partner tot partner.

Met elke partner is een set van KPI's afgesproken. Tevens is afgesproken welke indicatoren of aantallen moeten behaald worden opdat de middelen zullen betaald worden. Bij de meeste partners is er een gedeelte 'vaste' financiering die niet

gekoppeld is aan het behalen van de KPI's en een gedeelte outputfinanciering dat wel afhangt van het behalen van de KPI's.

De wijze van controle verschilt van partner tot partner. Het gaat telkens om een aantal momenten per jaar waarop de partner de stand van zaken van de KPI's dient te rapporteren. Zo kunnen de medewerkers van het Agentschap Innoveren en Ondernemen die de partner opvolgen, ook inzicht behouden in de voortgang van het behalen van de KPI's. Er vinden ook stuurgroepvergaderingen plaats met elke partner, waarin de stand van zaken een vast agendapunt is.

Gezien (een deel van) de financiering van de partners outputgebonden is, betekent het niet behalen van de KPI's dat niet alle middelen worden uitbetaald. Met elke partner zijn afspraken gemaakt over hoe de subsidies dan pro rata worden herberekend.

4. Er zijn twee types van meerjarenengagementen aangegaan met de structurele partners.

Type 1: dit zijn engagementen waarbij de subsidies onmiddellijk voor de hele duurtijd van het engagement werden toegezegd, weliswaar steeds afhankelijk van een goedgekeurde jaarplanning en positieve evaluatie van elk werkjaar. De structurele partners met een dergelijk engagement zijn (telkens met de duurtijd, het totaalbedrag en het jaarbedrag 2018):

- BAN Vlaanderen, 1/01/2015-31/12/2018, 1.232.000 euro, 308.000 euro;
- Sociale Innovatiefabriek: 1/01/2017-31/12/2019: 1.200.000 euro, 425.000 euro;
- Jongerencoöperatieve Haven: 1/07/2017-31/12/2019: 225.000 euro, 75.000 euro.

Type 2: hier werden om begrotingstechnische redenen niet onmiddellijk de volledige subsidies toegekend, maar werd wel aan de partners gevraagd een strategisch plan voor de volledige periode gevraagd en dit werd goedgekeurd met de afspraak dat de steun jaarlijks zal worden toegekend, ook hier afhankelijk van een goedgekeurde jaarplanning en positieve evaluatie van het vorige werkjaar. De structurele partners met een dergelijk engagement zijn (telkens met de duurtijd, voor het jaarbedrag 2018 verwijs ik naar de tabel bij deelvraag 1. Gezien de bedragen jaarlijks worden toegekend en eventueel kunnen veranderen is het niet mogelijk het totaalbedrag per engagement te geven):

- Vlajo: 1/01/2016-31/8/2020;
- Stichting Onderwijs en Ondernemen: 1/01/2016-31/08/2020;
- Dyzo: 1/01/2016-31/12/2019;
- Hefboom: 1/01/2016-31/12/2019;
- Microstart: 1/09/2016-31/12/2019.

5. Ik heb deze meerjarige engagementen aangegaan met de structurele partners om een langere termijn samenwerking en vertrouwensrelatie op te bouwen. Ik zie de engagementen dan ook in die zin evolueren. We gaan op een constructieve manier in dialoog met de partners tijdens de stuurgroepvergaderingen en de evaluatie- en bijsturingsmomenten. Zo creëren we meer voeling met hun werking en ook meer openheid om te praten over de zaken die niet zo goed lopen of waar er problemen (dreigen te) ontstaan.

Gezien de meeste van de engagementen pas eindigen in de volgende legislatuur zal op dat moment beslist moeten worden om deze ingeslagen weg al dan niet verder te zetten.

6. Ik denk dat we momenteel de juiste structurele partners hebben aangeduid op vlak van ondernemerschapsbevordering. Dit neemt uiteraard niet weg dat er nog een interessante organisatie zou kunnen ontstaan of bestaan, waarmee ik dan in gesprek kan gaan om te bekijken of deze het potentieel heeft om tevens structurele partner te worden.

Voor de huidige structurele partners lijkt het mij alleszins zinvol deze partnerschappen uit te bouwen, in die zin dat we ernaar streven om deze zo duurzaam mogelijk te maken. Bij positieve evaluatie en wanneer de vooropgestelde doelen en KPI's gehaald worden, zullen de partnerschappen zeker gedurende de afgesproken looptijd blijven bestaan. De beslissing voor een verlenging van het engagement is voor de volgende legislatuur.