

SCHRIFTELIJKE VRAAG

nr. 522
van **MATTHIAS DIEPENDAELE**
datum: 2 mei 2018

aan **PHILIPPE MUYTERS**
VLAAMS MINISTER VAN WERK, ECONOMIE, INNOVATIE EN SPORT

IBN Power To Gas - Stand van zaken

Het Vlaamse Innovatieve Bedrijfsnetwerk (IBN) Power To Gas verenigt een 20-tal bedrijven in een cluster rond het concept van energieopslag in waterstof en toepassingen daarvan binnen de waterstofindustrie. De bedrijven zijn actief in verschillende delen van de waardeketen van power-to-gas. Het IBN wordt gefinancierd door het Agentschap Ondernemen en Innoveren ten bedrage van 298.059 euro en werd opgestart op 1 september 2016. Het project wordt voor een periode van 3 jaar gesteund.

In een eerste fase ontwikkelde 'Power-to-gas' een roadmap (opgeleverd in oktober 2016) die de verschillende power-to-gas opties in kaart bracht en bestudeerde hoe de Vlaamse industrie zelf kon positioneren in deze markt. In een tweede fase verenigde 'Power-to-gas' bedrijven actief in de productie van hernieuwbare energie, in waterstoftechnologie samen met systeemintegratoren en eindgebruikers tot één sterke cluster.

1. De financiering van 298.059 euro vanuit het Agentschap Ondernemen en Innoveren voor het IBN Power To Gas bedraagt in principe de helft van de benodigde middelen.
Kan de minister meedelen in welke andere financiering dit Innovatief Bedrijfsnetwerk voorziet voor zijn werking?
2. De IBN's worden via een jaarlijkse voortgangsverslaggeving (inhoudelijk + financieel) opgevolgd door het Agentschap Ondernemen en Innoveren.
Kan de minister meedelen wat hiervan de resultaten zijn voor de IBN Power To Gas?
3. De Power-to-gas roadmap doet een aantal suggesties naar initiatieven rond Power-to-Mobility, Power-to-Gas, Power-to-Industry en Power-to-Fuel.
Hoe kan Vlaanderen faciliteren voor elk van de voorgestelde initiatieven richting beoogde implementatie in 2025-2030?
4. Een andere doelstelling van het IBN bestaat uit het ontwikkelen van een drietal demonstratieprojecten binnen drie jaar na opstart.
Welke demonstratieprojecten betreft dit en wat is de stand van zaken voor elk van deze demonstratieprojecten? Hoe kunnen deze bijdragen tot het invullen van de waterstofwaardeketen door Vlaamse bedrijven en hoe kunnen deze bijdragen tot het behalen van klimaatdoelstellingen?
5. Een andere betrachting is de profilering van de cluster in Europa om gezamenlijk te kunnen inspelen op beschikbare Europese middelen.

Werden voor 'Power-to-gas'-initiatieven reeds Europese middelen verkregen? In welk kader gebeurde dit?

ANTWOORD

op vraag nr. 522 van 2 mei 2018

van **MATTHIAS DIEPENDAELE**

1. Bij de subsidieaanvraag van het Innovatief Bedrijfsnetwerk (hierna: IBN) Power to Gas werd uitgegaan van gemiddeld 20 betalende leden van 5.000 euro per jaar (voor 3 jaar dus $3 * 20 * 5.000 = 300.000$ euro) aan 'cash' industriële bijdrage. Aangezien er op het einde van het eerste werkingsjaar al 26 betalende leden waren en er inmiddels 31 betalende leden zijn, is inmiddels door de industrie al 285.000 euro ($130.000 + 155.000$) bijgedragen aan de IBN Power to Gas. Over de financieringsperiode van 3 jaar zal naar verwachting 60% cash vanuit de industrie komen en 40% vanuit de Vlaamse overheid: hiermee is de financiering vanuit de industrie dus hoger uitgevallen dan oorspronkelijk geraamd.
2. IBN Power to Gas is na goedkeuring als één van de eerste IBN-netwerken gestart op 1 september 2016. Met de 20 leden werden onmiddellijk werkgroepen opgezet om zo gericht mogelijk kennis uit te wisselen en gezamenlijk projecten te ontwikkelen. Hiervoor is vanuit de coördinerende organisatie WaterstofNet een fulltime-persoon ingezet. De complementariteit van de cluster met sterke spelers en de focus van de cluster op het thema "Power to Gas" maakt dat de KPI-streefwaarden, die als doelstelling opgesteld werden na de werking van 3 jaar, inmiddels grotendeels al na 1,5 jaar zijn gerealiseerd. Ook op het recente door de IBN georganiseerde internationale congres 'Power to Gas' op 7 mei in Antwerpen waren meer dan 200 deelnemers present, waarvan meer dan 70% afkomstig vanuit de industrie. Hieruit blijkt een grote betrokkenheid van bedrijven.

Eén van de sterkste punten is het aantal samenwerkingsinitiatieven. De IBN realiseerde reeds 10 relevante samenwerkingen in 1,5 jaar, daar waar in het oorspronkelijke plan een streefwaarde van 11 samenwerkingen na 3 jaar was vooropgesteld. De meeste belangrijke Vlaamse spelers zijn betrokken en ook inhoudelijk valt de lijst aan opgezette samenwerkingen op met een haalbaarheidsstudie naar energieopslag bij het zonnepark Terranova Solar, de ontwikkeling van een Power to Gas project in de haven van Zeebrugge, de voorbereiding van een deelname aan een Europese call (van de Gemeenschappelijke Onderneming Gemeenschappelijke Onderneming Brandstofcellen en Waterstof) enz.

Wat betreft het aantrekken van nieuwe bedrijven is de cluster er in geslaagd het vooropgestelde aantal van 10 extra bedrijven na 3 jaar reeds na 1,5 jaar te bereiken: dit betekent ook dat de financiële inbreng vanuit de industrie die van de Vlaamse overheid overstijgt.

3. De faciliterende functie van de Vlaamse overheid situeert zich op meerdere vlakken, waaronder:
 - Ondersteunen van haalbaarheidsstudies, zodat op basis van deze studies concrete demonstratieprojecten ontwikkeld kunnen worden.
 - Ondersteunen van innovatieve demonstratieprojecten met meerdere Vlaamse spelers in de waardeketen.
 - Plegen van structureel overleg met industriële spelers om op die manier ook regelgevende barrières te identificeren.

4. De demonstratieprojecten in voorbereiding zijn op heden nog onvoldoende geconcretiseerd. Het is momenteel dan ook nog te vroeg om hierover meer te vertellen.
5. Een aantal clusterleden zijn de laatste 1,5 jaar partner in goedgekeurde Europese projecten geworden: H2Benelux (8 waterstoftankstations in de Benelux), Revive (15 vuilniswagens op waterstof in 7 Europese steden), H2Share (vrachtwagens op waterstof), HyLaw (Inventarisatie Europese regelgeving rond waterstof/power-to-gas), CertifHy (certificering groene waterstof).

Daarnaast heb ik de toetreding van Vlaanderen getekend om deel te nemen aan de studie van mogelijke samenwerking van 80 Europese regio's rond waterstof. Deze studie, die uitgevoerd wordt door Roland Berger, is in de eindfase en uit deze studie is gebleken dat Vlaanderen één van de regio's in Europa is met de sterkste concentratie van industriële spelers rond power-to-gas en dat in Vlaanderen een aantal unieke waterstofprojecten gerealiseerd zijn.

Cruciaal in Europa is dat er vanuit de Gemeenschappelijke Onderneming Brandstofcellen en Waterstof mogelijk een speciale oproep komt voor de ondersteuning van een 'Hydrogen Valley' met enkele tientallen miljoenen euro. Deze oproep zou in januari 2019 gepubliceerd worden en zou voor Vlaanderen een unieke kans kunnen zijn om Vlaanderen nog meer te positioneren een topspeler rond power-to-gas.

Recent zijn een aantal interessante initiatieven rond waterstof gestart in Nederland. Op basis van de al lopende samenwerking tussen Vlaanderen en Nederland kunnen we bekijken welke voordelen een meer structurele samenwerking tussen Vlaanderen en Nederland biedt .