

SCHRIFTELIJKE VRAAG

nr. 141
van **WARD KENNES**
datum: 8 februari 2018

aan **GEERT BOURGEOIS**

MINISTER-PRESIDENT VAN DE VLAAMSE REGERING, VLAAMS MINISTER VAN BUITENLANDS BELEID EN ONROEREND ERFGOED

Bezoek VN en Wereldbank New York - Deelname Vlaamse bedrijven

De minister-president benadrukt op pagina 29 van zijn beleidsbrief Buitenlands Beleid 2017-2018 de rol die Vlaamse bedrijven kunnen spelen buiten de EU en in de internationale instellingen, zoals de Wereldbank.

In 2017 heeft een delegatie een bezoek gebracht aan de VN/Wereldbank in New York om innovatieve goederen of diensten voor te stellen die ingezet kunnen worden in ontwikkelingslanden.

1. Welke bedrijven hebben hieraan deelgenomen?
2. Tot wat heeft dit concreet geleid?
3. Staat dit initiatief volledig los van de ontwikkelingssamenwerking (vermijden van de zogenaamde gebonden hulp)?

GEERT BOURGEOIS

MINISTER-PRESIDENT VAN DE VLAAMSE REGERING, VLAAMS MINISTER VAN BUITENLANDS BELEID EN ONROEREND ERFGOED

ANTWOORD

op vraag nr. 141 van 8 februari 2018

van **WARD KENNES**

1. Er namen dertien Vlaamse bedrijven deel aan de zending uit verschillende sectoren, zoals water, transport, infrastructuur, klimaat, gezondheid. Naast Vlaanderen participeerden ook bedrijven uit de andere deelstaten.

De delegatie bracht een bezoek aan de hoofdzetels van de Wereldbank, de Inter-Amerikaanse Ontwikkelingsbank en de *Millennium Challenge Corporation* in Washington.

2. De zending is een onderdeel van een langer parcours waar deze bedrijven aan deelnemen. Voorafgaand werden een aantal workshops georganiseerd in Brussel om de ondernemingen te informeren over het aankoopbeleid bij de Wereldbank en andere multilaterale instellingen. Op die manier kunnen zij inschatten of ze kans maken op deze markt. Zij krijgen vervolgens een opleiding over het schrijven van offertes. Geen enkele van de deelnemers kwam maw onbeslagen op het ijs in Washington. Bovendien hadden de meeste van de bedrijven in het verleden al deelgenomen aan gelijkaardige zendingen in ontwikkelingslanden waar de projecten van de Wereldbank en andere multilaterale ontwikkelingsbanken worden uitgevoerd.

FIT legt bij het benaderen van de multilaterale instellingen de focus op de markt van de overheidsopdrachten. Nochtans worden de andere aspecten van deze instellingen niet uit het oog verloren. Zij zijn belangrijk als kennisinstelling en beschikken over gegevens van landen waarover het moeilijk is om kwaliteitsvolle informatie te verzamelen. Zij bieden mogelijkheden om te netwerken bij lokale overheden van ontwikkelingslanden en de actoren van de ontwikkelingssamenwerking (zie eveneens volgende vraag) en andere partners. Bovendien beschikken deze instellingen over financierings- en verzekeringsmechanismen voor de private sector in risicovolle landen zoals de *International Finance Corporation*, het *Multilateral Investment Guarantee Agency*, *Trust funds*.

Het is weliswaar niet zo eenvoudig om de concrete impact van één zending naar Washington in kaart te brengen:

- De meeste contracten worden uitgeschreven in de ontwikkelingslanden zelf en niet in Washington (met als enige uitzondering de consultants die op de hoofdzetels in Washington zelf worden ingehuurd). De zending naar Washington was in de eerste plaats bedoeld om kennis te verwerven en te netwerken, wat bijzonder belangrijk is voor firma's die zich op deze markt willen begeven;
- Bedrijven dienen er zich mee te verzoenen dat ze een aantal keer aan een aanbesteding moeten deelnemen, vooraleer ze op een shortlist terechtkomen. Vooraleer een eerste contract wordt binnengehaald, dient een bedrijf al enkele keren op de shortlist te verschijnen. Daarom zorgt FIT voor een begeleidingstraject op lange termijn.
- Contracten met een kleinere waarde worden niet opgenomen in de statistieken van de Wereldbank. Bij FIT is een bedrijf bekend dat al 24 contracten behaalde bij de Wereldbank, waarvan er slechts drie zijn opgenomen in de statistieken;

- Vlaanderen, met zijn doorgaans kleinere bedrijven, participeert meestal in onderaanneming. Ook dat wordt niet opgenomen in de statistieken. Wie deelneemt via een lokale partner, maakt meer kans om een contract binnen te halen. Dat wordt eveneens niet in de statistieken vermeld.

Men mag tenslotte de impact niet onderschatten die een sterke delegatie heeft voor het imago van onze deelstaten bij de Wereldbank. Het toont de relevante knowhow van onze bedrijven voor ontwikkelingssectoren als transport & logistiek, landbouw & visserij, gezondheid, hernieuwbare energie en water.

3. Het doel van de zending was bedrijven kennis en knowhow laten opdoen opdat ze kunnen meedingen naar opdrachten die de Wereldbank en andere ontwikkelingsbanken uitschrijven. Indien zij dergelijke opdrachten binnenhalen, treden deze bedrijven (private sector) hier op als uitvoerende actor in de ontwikkelingssamenwerking.

De middelen die FIT hiervoor inzet, staan volledig los van de budgetten inzake ontwikkelingssamenwerking en zijn niet ODA-aanrekenbaar. Dit staat los van de Vlaamse ontwikkelingssamenwerking. Het Kaderdecreet Ontwikkelingssamenwerking bepaalt dat de hulp ongebonden is. Via de Vlaamse ontwikkelingssamenwerking wordt steun gegeven aan multilaterale instellingen. Of bedrijven al dan niet de mogelijkheid hebben om deel te nemen aan aanbestedingen van multilaterale instellingen, speelt geen enkele rol bij de keuze voor ondersteuning.