

Voorstelling Barco

Commissie voor Buitenlands Beleid, Europese Aangelegenheden en Internationale Samenwerking

Vlaams Parlement

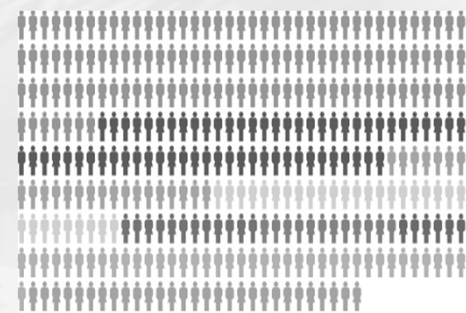
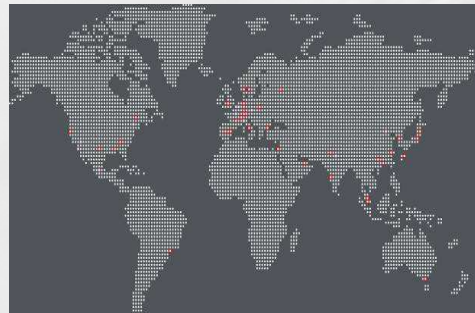
Standpunt ontwerp Wapenhandeldecreet

Luc Vandenbroucke
Senior Advisor to the CEO
Barco nv

6 maart 2012

About Barco

You will find us where images are critical to professionals



**NYSE
Euronext**

International company
Headquartered in Belgium
Stocklisted (BAR) on
NYSE Euronext Brussels

90

Presence in
90 countries

3,500

Employees

897

Million euro
sales in 2010

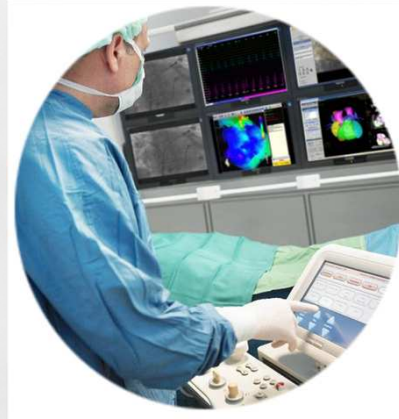


Company structure

Four core divisions, five wholly-owned ventures



Entertainment



Healthcare



Control rooms
&
Simulation



Defense &
Aerospace

dzine
a Barco company

Digital
signage

HIGH END SYSTEMS



a Barco company
Lighting

LiveDots

LED

ORTHOGON

ATM software

SILEX

Design
services

Flagship products



200,000+

Medical displays in the field



14,000+

Digital projectors in movie theaters



500,000+

LED pixels for U2's 360 tour



40,000+

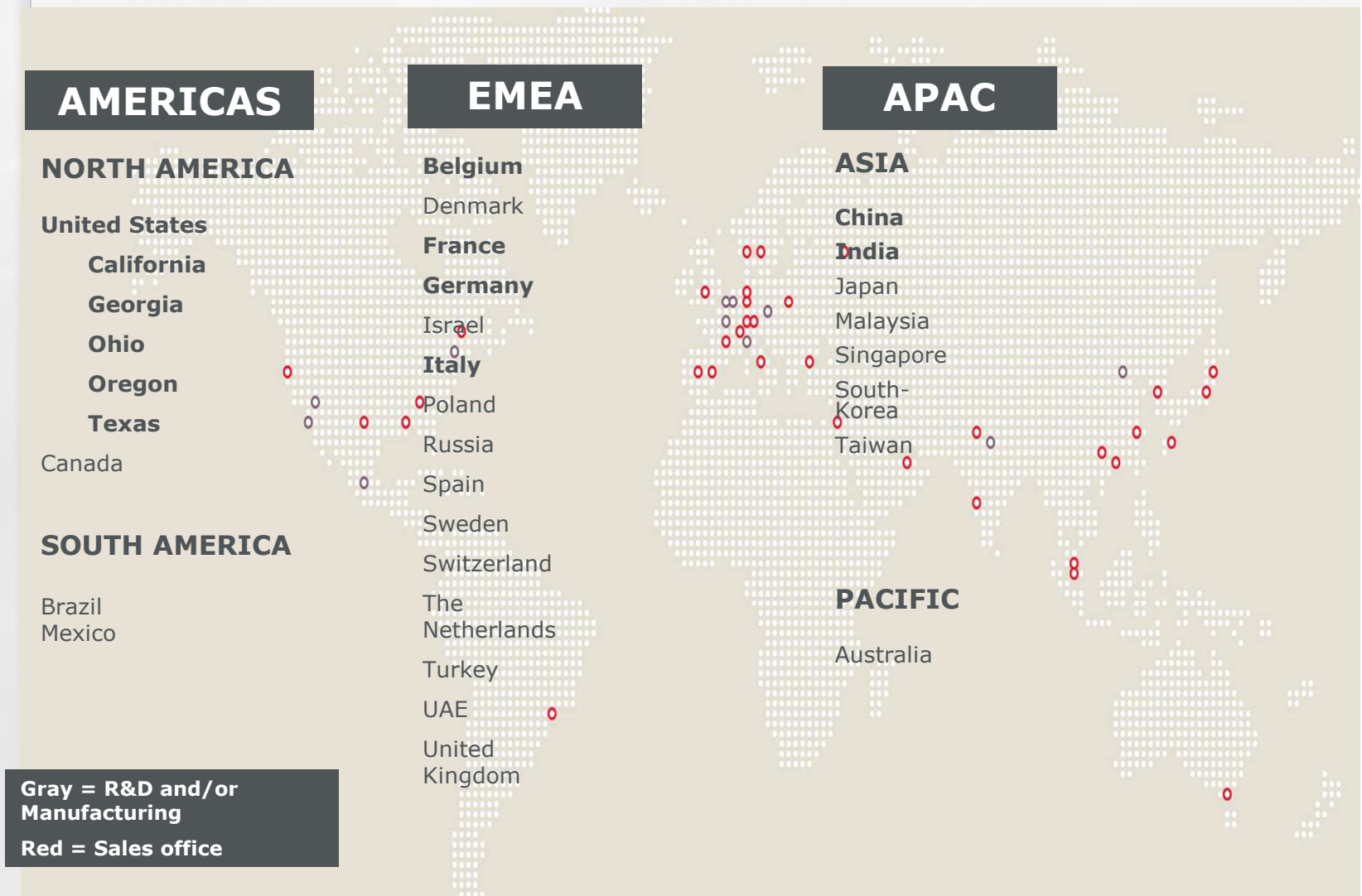
Display cubes in control rooms



10,000+

Displays in air traffic control

Worldwide presence



2011: a year to remember

"Barco breaks through the one billion euro barrier!"

>1.000.000.000 euro

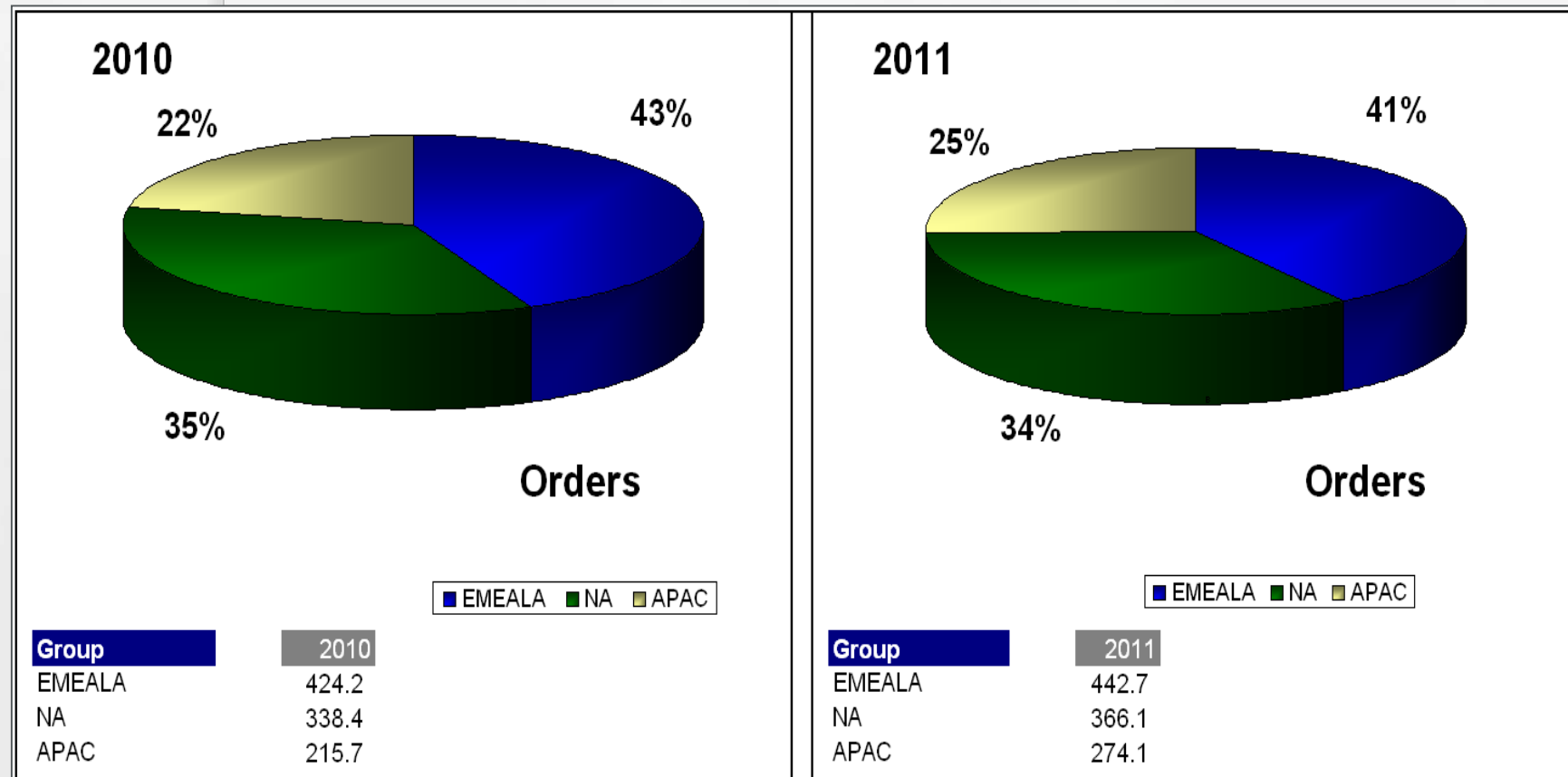
Eric Van Zele
President & CEO

9 February 2012

Corporate sales and EBIT 2007-2014



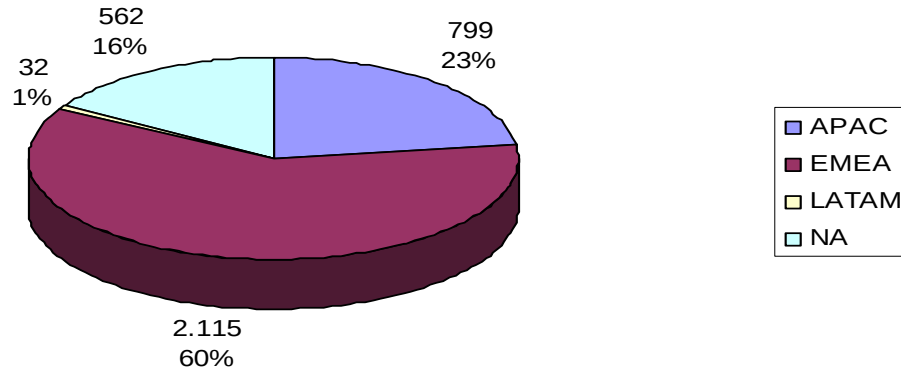
Orders by geography



- EMEALA + 4.4%
- NA + 8.2%
- APAC +27.1%

Organisatie van Barco

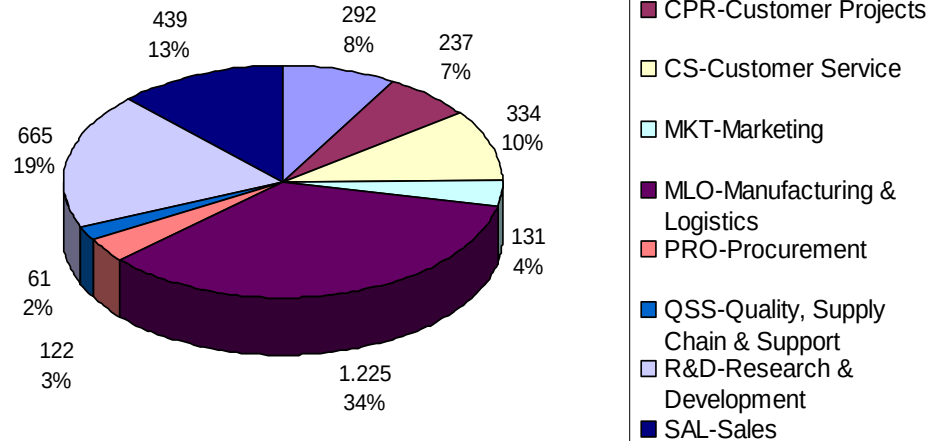
FTE per region (WW - 12/2011)



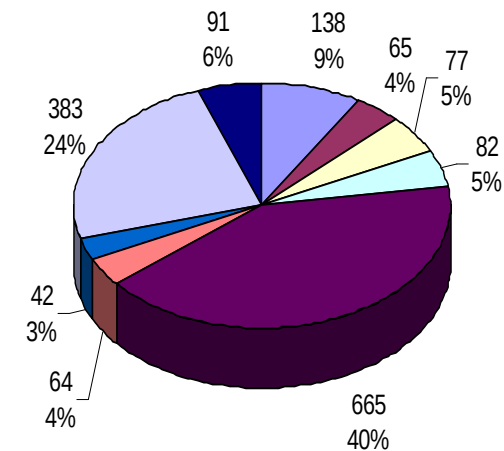
Medewerkers WW : 3.507

Medewerkers België : 1.607
(R&D : 383 of 24%)

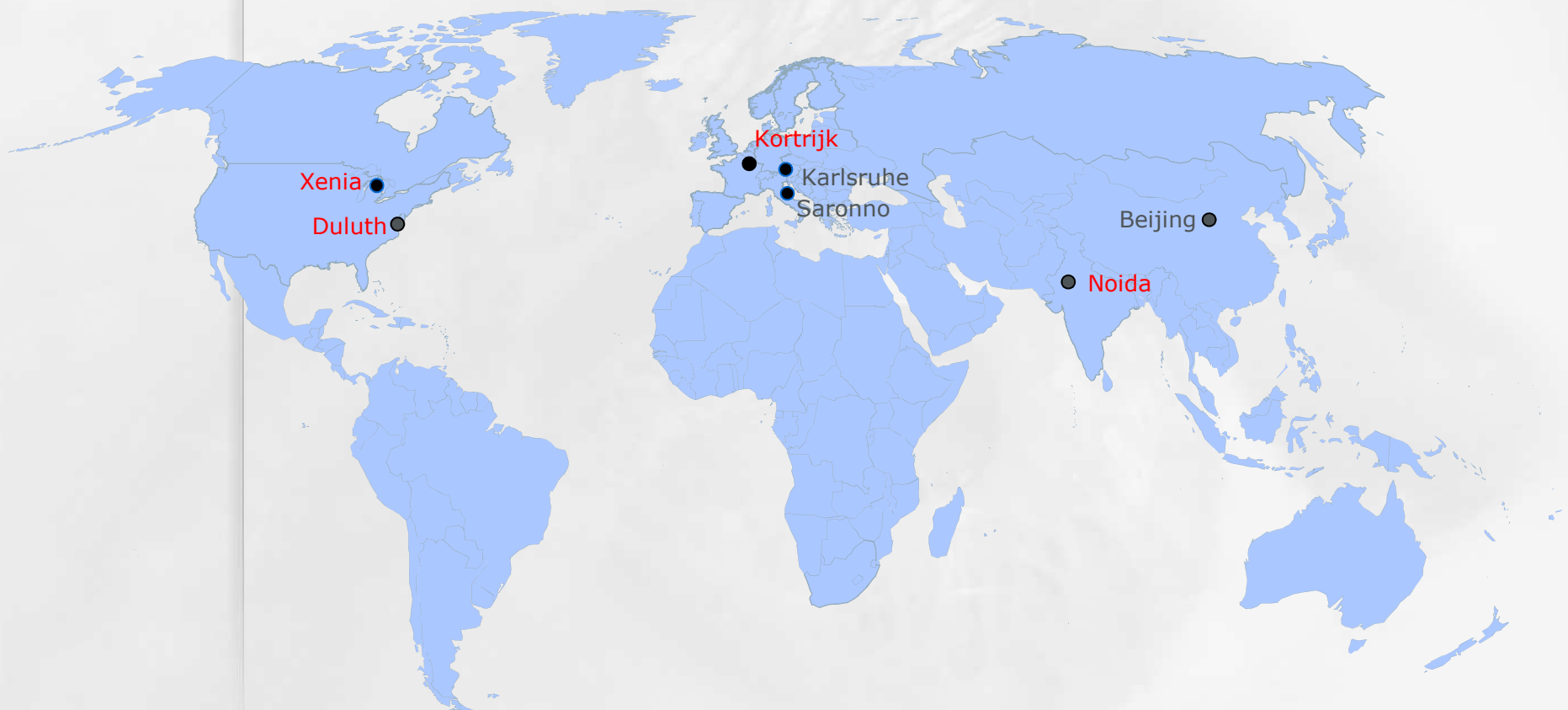
FTE per functional Group (WW - 12/2011)



FTE per functional Group (Belgium - 12/2011)



Huidige productie locaties



Rood = productie van catch all producten in de huidige context

Barco en Defensie

- Klanten: Barco levert high tech **onderdelen** voor visualisatietoepassingen aan **steeemintegratoren** zoals: EADS, Cassidian, Thales, British aerospace, Eurocopter, Boeing, Lockheed Martin, Kongsberg,... M.a.w. Barco is een **toeleverancier** (équipementier) en geen systeemhuis dat volledige oplossingen aanbiedt.

1. Wij kunnen niet altijd de eindbestemming van onze toestellen kennen daar die meestal op een platform gehomologeerd zijn vb. Super Puma helicopter van Eurocopter

2. Barco levert uiterst zelden direct aan militaire overheden

- De volledige oplossingen worden door onze klanten, de systeemintegratoren uitgewerkt
- Op basis van de huidige catch-all definitie bedraagt de defensie-omzet ong. 10% van de groepsomzet

Barco en Defensie

De huidige Barco-producten komen niet voor op

- de ML lijst van de goederen van de wet van '93 en bijhorend KB
- op de ML lijst van de defensie-gerelateerde goederen van de EU-richtlijn 2009/43
- op de Annex I-lijst van de producten voor tweërlei gebruik (Europese verordening 428/2009).

Barco en Defensie

→ de catch-all clause maakt van Barco de belangrijkste “wapen” leverancier van Vlaanderen.



Air Traffic Control



Projectors



Display cubes



Seer dome



Rugged display

Dit cr  eert een grote concurrentiële handicap t.o.v. de ons omringende landen die dergelijke producten NIET aan een vergunningsplicht onderwerpen noch voor bestemmingen binnen de EU noch daarbuiten.

Barco's standpunt t.o.v het huidige ontwerp wapenhandeldecreet

1. Barco verwelkomt het feit dat er nu ook voor de defensie-gerelateerde producten binnen de EU een ééngemaakte markt is.
2. Barco onderschrijft de logica om de overbrenging van catch-all goederen binnen de EU niet langer aan een vergunningsplicht te onderwerpen
3. Barco verzoekt dat deze logica ook, zoveel mogelijk, wordt doorgetrokken voor de uitvoer uit de EU.

Barco's standpunt t.o.v het huidige ontwerp wapenhandeldecreet : nadere uitleg bij punt 3.

Uitvoer buiten EU:

- * de nieuwe definitie van catch-all producten is nog steeds zeer vatbaar voor verschillende gezichtspunten en bijhorende interpretatie.

Vooraf “..in combinatie met...” is onduidelijk

bv. met een GSM kan men ook een bom laten ontploffen

- * Geen bijkomende verplichtingen voor de uitvoer uit de EU naar de landen van het Wassenaar Arrangement en andere bevriende landen zoals bv. Brazilië, Mexico,...

Als kleine toeleverancier heeft Barco het zeer moeilijk om eenzijdige wederuitvoer verplichtingen op te leggen aan de systeemintegratoren, laat staan om voor elke levering kennis te hebben van de uiteindelijke eindbestemming

= vermijden dat er geen level-playing field is buiten de EU

Barco's standpunt t.o.v het huidige ontwerp wapenhandeldecreet : nadere uitleg bij punt 3.

- * De bestaande systemen van IIC en EUS voor uitvoer uit de EU enkel behouden voor militaire en dual-use producten

Administratieve moeilijkheden: landen weigeren een importcertificaat af te leveren omdat de bedoelde producten op geen enkele ML staan noch op een lijst van goederen voor tweërlei gebruik.

De Belgische douane houdt goederen tegen bv. Medische displays met bestemming Maleisië, tot zij van de Dienst Strategische Goederen bevestiging heeft gekregen dat daarvoor geen vergunning nodig is.

Barco's standpunt t.o.v het huidige ontwerp wapenhandeldecreet :

4. Nefaste invloed op Vlaanderen voor het aantrekken van High Tech bedrijven; een punt dat hoog op de agenda staat van het Vlaams Beleid

- High Tech bedrijven zijn immer zeer innovatief, hun unieke oplossingen worden ook aangewend in militaire toepassingen.
 - **Vb. de gaming grafische controllers worden veelvuldig gebruikt als basis voor de image generation van UAV's (Drones)**
- Bij een te strenge wetgeving in Vlaanderen in vergelijking met de andere Europese landen: afschrikking van de wens om zich in te bedden in ons economisch, R&D en sociaal netwerk
 - **Negatieve invloed op de tewerkstelling van zowel hoog- als laaggeschoolden**
 - **Negatieve invloed op onze exportgerichtheid en de bijhorende creatie van welvaart en welzijn.**



Dank u voor uw aandacht !