

SCHRIFTELIJKE VRAAG

nr. 305
van **CONNER ROUSSEAU**
datum: 7 februari 2020

aan **WOUTER BEKE**

VLAAMS MINISTER VAN WELZIJN, VOLKSGEZONDHEID, GEZIN EN ARMOEDEBESTRIJDING

Woonzorgcentra (wzc's) - Kortingen op de dagprijs

Op dinsdag 4 februari jl. verscheen in De Tijd het bericht dat er een significante leegstand zou zijn in de woonzorgcentra (wzc's) in Vlaanderen. Als gevolg hiervan zouden enkele voorzieningen al dan niet tijdelijke kortingen geven op hun dagprijs, in de hoop zo meer bedden gevuld te krijgen.

Zulke praktijken roepen echter vragen op omtrent de correctheid van de bepaling van de dagprijs.

1. Hoeveel woonzorgcentra zouden volgens de minister kortingen geven op hun dagprijs? Of hoeveel bedden zouden bezet worden door personen die korting hebben gekregen op de dagprijs?
2. Hoe kijkt de minister aan tegen woonzorgcentra die kortingen geven op hun dagprijs om zodoende meer zorgbehoevende ouderen aan te trekken? Is dit niet principieel onwenselijk gelet op het prijzenbeleid van de Vlaamse overheid? Of in welke omstandigheden is dit volgens de minister verantwoord?
3. Een historisch hiaat in de regelgeving omtrent prijszetting in de woonzorgcentra is dat nieuwbouwvoorzieningen die geen gebruikmaakten van het infrastructuurforfait feitelijk vrij zijn de initiële hoogte van hun dagprijs te bepalen.

Zijn er voorzieningen die aan dit profiel beantwoorden waarvan de minister weet dat er korting geboden is op de dagprijs en zo ja, over welke mogelijkheden beschikt de minister om na te gaan dat er geen onverantwoorde winsten gemaakt worden op de reguliere dagprijzen?

4. Wat is de stand van zaken omtrent de financiële transparantie van de commerciële woonzorgcentra? Tegen wanneer verwacht de minister ter zake met de noodzakelijke regelgeving te komen om een level playing field te garanderen met de openbare en social profit woonzorgcentra?
5. De verlieslatendheid van een woonzorgcentrum is ook een criterium dat gebruikt kan worden om een verhoging van de dagprijs te motiveren.

Zal de minister er extra op toezien dat woonzorgcentra die dat argument gebruiken om een prijsverhoging aan te vragen, zeker geen korting gegeven hebben op diezelfde dagprijs?

ANTWOORD

op vraag nr. 305 van 7 februari 2020

van **CONNER ROUSSEAU**

1. Het agentschap Zorg en Gezondheid houdt geen gegevens bij omtrent de kortingen toegestaan door woonzorgcentra. Die kortingen moeten immers niet worden gemeld aan het agentschap. Het kortingenbeleid behoort tot de uitsluitende bevoegdheid van de voorziening. Het agentschap zal naar aanleiding van een aanvraag tot dagprijsverhoging nagaan of de gevraagde prijsverhoging verantwoord is. Indien dit zo is dan zal het agentschap aan de voorziening een goedkeuring verlenen om een bepaalde maximumprijs te hanteren. Maar een voorziening behoudt steeds de vrijheid om een lagere dagprijs dan de maximaal goedgekeurde, effectief aan te rekenen.
2. Voorzieningen geven vooral kortingen naar aanleiding van een opening van een nieuwe voorziening of een nieuwe vleugel, bij verbouwwerken of bij afwezigheid van de bewoner. Vele voorzieningen hebben heel wat financiële verplichtingen en moeten er op toezien dat er continue inkomende kasstromen kunnen worden gegenereerd. Teneinde een investering financieel haalbaar te houden moet een woonzorgcentrum een hoge bezettingsgraad kunnen realiseren. Een situatie waarbij bedden te lang leeg staan zorgt voor mindere ontvangsten en tast de financiële stabiliteit van de onderneming aan. Hierdoor kan de continuïteit in de zorgverlening in het gedrang komen.
3. Nieuwe voorzieningen zijn vrij om hun dagprijzen te bepalen op voorwaarde dat ze geen gebruik wensen te maken van het infrastructuurforfait. In de praktijk zullen ze bij de prijszetting van de eigen kamers niet alleen rekening moeten houden met de gemaakte kosten maar ook met de prijzen die door andere spelers op de markt voor gelijkaardige kamers worden gevraagd. Zo niet wordt het voor deze organisaties zeer moeilijk om voldoende bewoners aan te trekken.

Het agentschap heeft er geen zicht op of nieuwe voorzieningen die aan het profiel beantwoorden al dan niet een korting toepassen. Het lijkt me een verkeerde veronderstelling om te verwachten dat nieuwe voorzieningen onverantwoorde winst maken, zij maken tijdens de opstartjaren meestal verlies. Vandaar dat het voor hen zo belangrijk is om hun bezetting op peil te krijgen en voldoende cashflow te genereren en zij mogelijks een korting bieden op de dagprijs. Beter lagere inkomsten dan helemaal geen inkomsten, de kosten voor personeel en leninglast (of huurkosten) lopen immers gewoon door.

4. In februari 2019 werd een eindrapport "Onderzoek tot bepalen van richtlijnen voor een transparante sectorspecifieke boekhouding voor de residentiële ouderenzorg" opgesteld. Deze studie werd uitgevoerd onder leiding van prof. Dr. J. Christiaens van de faculteit Economie en Bedrijfskunde, vakgroep Accountancy, Bedrijfsfinanciering en Fiscaliteit van de universiteit Gent. Het vervolgtraject om deze richtlijnen voor een transparante sectorspecifiek boekhouding in de sector te implementeren moet nog worden uitgewerkt.
5. Voorzieningen kunnen een aanvraag tot dagprijsverhoging indienen indien zij geconfronteerd worden met een structureel verlies. Dit is een situatie waarbij de organisatie gedurende minstens twee van de drie vorige jaren een bedrijfsverlies

heeft geleden. Zoals ik reeds hoger heb gemeld komt het aan de voorziening toe om het eigen kortingenbeleid te bepalen.